

CURRICULUM VITAE

Armin Henzen

Geboren am 6. November 1954 in Wiler Lötschen, VS Verheiratet, 2 wunderbare Töchter

Wohnort: Zug

Sant Miquel de Cruïlles, Katalonien/Spanien

Ausbildung: lic. oec. HSG

1980: lic.oec.HSG an der Universität St. Gallen

Vertiefungsrichtung: Tourismus und Hotellerie

2004: dipl. Immobilienvermarkter mit eidg. Fachausweis

Heutige Tätigkeit

Ab 1989 Selbständiger **Unternehmensberater** für Hotels und Restaurants.

Gründung der HMC Hospitality Management Consultants in Zürich.

1992 Transfer von Zürich nach Zug.

Gründung der **HMC Hospitality Management Consultants AG**. Geschäftsführender Inhaber; Alleinaktionär: Armin Henzen.

Heute Aktiv in der Schweiz, in West- und Osteuropa, der Türkei und den USA

mit Feasibility-Studien, Projektentwicklung, Umsatz- und Ergebnisoptimierung / Yield Management, Erbteilung, Sanierungs- und Be-

triebskonzepte,

Vermittlung Kauf/Verkauf von Wohn- und Gewerbeliegenschaften.

Miteigentümer des Hotels Fafleralp im Wallis. Aktiver Verwaltungsrat in diversen Gesellschaften.

Berufliche Erfahrung

2 1/2 Jahre Interner Revisor der Mövenpick Unternehmungen.

Revision der Schweizer und ausländischen Mövenpick-Betriebe.



Hospitality Management Consultants AG

1 1/2 Jahre Operations Analyst in der Silberkugel AG, Abteilungsleiter.

Kostenkontrolle und -analyse aller Silberkugel Stadtbetriebe, Cindy Restaurants und Autobahnbetriebe. Regelung Vertrags- und Versicherungsfragen.

1 1/2 Jahre Leiter Finanzen und Administration (CFO) der Caves Mövenpick SA,

Mitglied der Geschäftsleitung, Prokurist.

Finanzgeschäfte in einer komplexen, internationalen Handelsgesellschaft; Import/Export. Kalkulation. Bordeaux-Subskriptionsgeschäft. Kennenlernen der logistischen Herausforderungen in der Gastronomie

und im Weinhandel.

1/2 Jahr Erarbeiten der Konzernhandbücher "Geldverkehr" und "Wareneinkauf

und -kontrolle" für die Mövenpick Unternehmungen. Übersetzung in

drei Sprachen und Gültigkeit in allen Betrieben.

Detaillierte Bearbeitung sämtlicher operationeller Aspekte sowohl im finanzwirtschaftlichen, wie auch im leistungswirtschaftlichen Bereich.

Vice President Corporate Development der Mövenpick Hotels 3 Jahre

> Standort- und Marktabklärungen in ganz Europa und im Mittleren Osten. Durchführung von Feasibilitystudien. Projekt Management.

Kompetenzen von Henzen

Immobilien:

Beurteilung, Projekt- und Verkaufskoordination.

Immobilienentwicklung.

Due Diligence.

Kauf und Verkauf von Immobilien in der Schweiz und im Ausland.

Projektentwicklung Hotels:

Feasibilitystudien, Finanzplanung, Due Diligence, Konzeptdefinition.

Projektmanagement Hotels:

Voreröffnungsaktivitäten, Projektüberwachung und -koordination.

Weinunternehmen:

Beurteilung, Projekt- und Verkaufskoordination. Betreuung in der Voreröffnungs- und Betriebsphase Due Diligence.

Kauf und Verkauf von Weinbergen / Weinunternehmen in der Schweiz und im Ausland, mehrheitlich Frankreich, Italien, Spanien.



Märkte: HMC/Armin Henzen ist/war aktiv in den folgenden Ländern:

Europa: Schweiz, Deutschland, Frankreich, Belgien, Niederlande, Grossbritan-

nien, Luxemburg, Spanien, Portugal, Österreich, Italien, Malta, Grie-

chenland, Zypern Nord und Süd, Ungarn, Rumänien, Russland.

Mittlerer Osten: Ägypten und Kuwait

Amerika: Kanada, USA/Texas, Dominikanische Republik

Präsident: HMC Hospitality Management Consultants AG

HMC Immobilien AG

Gesellschafter / Geschäftsführer / Miteigentümer:

Immo Vorstadt Zug GmbH

Internationale Referenzen / Einsätze für

Mövenpick Hotels & Resorts, Marriott, Ritz Carlton, Sheraton, Radisson, Accor, Blau Hotels Spanien, NH Hoteles Spanien, Arenas The Resorts (ex VR).

Referenzen Schweiz

Georg Fischer, Bindella, TCS, Casino Basel Feldschlösschen / Schützengarten / Heineken Kantonalbanken ZG, LU, ZH, SG, Raiffeisen Hotel Fafleralp /ex VRP) Schenk Vins (ex VR)